



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

LA CRISIS MUNDIAL DEL IMPERIALISMO Y LA
APLICACION DE LAS CONTRATENDENCIAS A
LA CAIDA DE LA CUOTA DE GANANCIA A
MEXICO 1970-1978

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA

PRESENTA EL PASANTE
MANUEL AURELIO LOIS MENDEZ

1981

AGRADECIMIENTOS.

Al doctor Gilberto Arguello A. por su amistad, apoyo e interés. Al Profesor Luis Lozano por su amistad y apoyo para esta tesis. A Jorge Juanes y a todos los compañeros del seminario del CAPITAL por su constante lucha.

Capítulo V

LA LEY DE LA TENDENCIA DECRECIENTE DE LA CUOTA MEDIA DE GANANCIA

4. Causas Que Contrarrestan La Tendencia A La Caída De La Tasa De Ganancia

4.1 Prolongación de la Jornada de Trabajo

4.2 Reducción del Salario por Debajo de su Valor

La reducción de los salarios como consecuencia de la reducción del valor de la fuerza de trabajo solo puede existir como consecuencia del aumento de la productividad del trabajo, el aumento de la productividad como sabemos, es uno de los métodos para lograr el aumento del grado de explotación del trabajo. Pero este método, es importante pues es el factor especial que contrarresta la ley, esto se logra mediante dos elementos: a) aumenta la masa de plusvalía (P); y b) Disminuye el capital desembolsado (c) por la suma en que se han reducido los salarios. Como resultado de la acción de a) y b) la cuota de ganancia p/c se eleva, tanto por el crecimiento de P cómo debido a la reducción de C.

Pero para los salarios puedan ser reducidos por debajo del valor de la fuerza de trabajo debe tomarse en cuenta la acumulación del capital, así la reducción de los salarios por debajo del valor de la fuerza de trabajo no depende de la voluntad del capitalista, sino de las condiciones objetivas que se crean con la acumulación capitalista, la cual como se ha visto se ve acompañadas de interrumpidas revoluciones en la técnica, este continuo revolucionar de la técnica, eleva la composición orgánica del capital, por otro lado el creciente ejército industrial presiona sobre los salarios, presión es más fuerte durante los periodos de crisis y de presión.

Así pues es necesario observar cuales fueron las condiciones objetivas creadas en la acumulación capitalista. Por parte de los países imperialistas en México, esto se analiza a partir de 1962 para encontrar la capacidad productiva instalada que dará las condiciones que permiten el aumento de la productividad del trabajo, que sería lo que en los años de 1972 a 1976 aumentaría la cuenta de plusvalía y con ello la tendencia de crecimiento de la cuota de ganancia observada, en los países imperialistas en el periodo de crisis 1972-1976, sería contrarrestada en la medida en que la inversión extranjera colocada en México de su cuota correspondiente.

El mismo fenómeno podría darse por ejemplo en Brasil, Bolivia, Argentina o países de África, cumpliéndose en base a las diferentes cuotas respectivas la complementación de la contra restante a la caída de la tasa de ganancia pero en este trabajo solo se tratara la cuota aportada por México. Veamos pues los datos de inversión que configuraban la acumulación capitalista.

MEXICO: RELACION INGRESOS PER CAPITA EMPLEADOS-OBRREROS
 DE LA RED EN MEXICO.
 POR ACTIVIDADES

	1963	1970	1973
Agricultura	4.0	6.9	5.2
Minería	2.6	2.7	2.5
Petróleo	3.7	5.2	5.2
Industrias	2.6	2.2	2.1
Construcción	5.3	8.4	8.0
Electricidad	0.9	2.1	1.9
Comercio	4.9	2.8	3.1
Transportes	1.5	2.5	2.2
Otras	2.9	2.8	0.8

Fuente: Investigación Económica Revista de la Facultad de Economía. UNAM.
 No. 143 pag. 61

Como se observa en el cuadro es en la electricidad donde los ingresos per capita de la IED es menor a las otras actividades, esto se debe a la poca participación de la IED en la industria eléctrica, en cambio es en la actividad de la construcción donde los ingresos son mayores con aumento desde 1963 a 1973, Es interesante apreciar como las remuneraciones descienden comparando el año 1970 con 1973, esto sucede, en la agricultura, minería, la industria, electricidad, transportes y otras, solamente el petróleo es la actividad en que no disminuye en ingreso pero se mantiene al mismo nivel.

Tomando en cuenta lo anterior se puede decir que las remuneraciones de la IED presentaron una reducción al salario, aumentando con ello la masa de plusvalía y al mismo tiempo presentando una disminución del capital desembolsado con lo que la búsqueda de la elevación de la cuota de ganancia mediante la reducción del salario es clara al apreciarse las diferencias salariales entre 1970 y 1973.

Participación de las industrias

(Millones de dólares) (1962-1967)

	1	2	2/1
Formación total en el país		Formación de las empresas	%
INDUSTRIA DE BEBIDAS		extranjeras	
1962	131	-1	-
1963	137	13	9.5
1964	177	38	21.5
1965	237	58	24.5
1966	53	50	94.5
1967	99	30	30.3
INDUSTRIA DE TABACO			
1962	8	8	100
1963	18	9	50
1964	15	9	60
1965	19	16	84
1966	19	10	53
1967	46	15	32
PAPEL Y PRODUCTOS DE PAPEL			
1962	173	123	72.3
1963	346	61	17.6
1964	230	105	45.7
1965	495	119	24.0
1966	355	50	14.1
1967	457	158	34.6

PRODUCTOS DE CAUCHO

1962	55	11	20
1963	44	43	97.7
1964	81	59	72.8
1965	149	90	60.4
1966	70	44	63.8
1967	84	43	51.2

INDUSRIA METALICA BASICA

1962	951	121	12.7
1963	1016	107	10.5
1964	2380	243	8.7
1965	1909	151	7.9
1966	1851	152	6.8
1967	1292	343	26.3

CONSTRUCCION DE MAQUINARIA

1962	166	7	4.2
1963	78	49	62.3
1964	37	48	129.7
1965	63	159	252.9
1966	107	101	94.4
1967	236	144	60.0

CONSTRUCCION MAQUINARIA ELECTRICA

1962	24	87	279.1
1963	307	85	21.2
1964	878	66	7.5
1965	638	227	35.6
1966	128	192	750.0
1967	1140	201	17.6

CONSTRUCCIO EQUIPO DE TRNSPORTE

1962	58	34	58.6
1963	273	37	13.6
1964	475	501	105.5
1965	597	308	51.6
1966	279	216	77.4
1967	983	426	43.1

Fuente: Sepúlveda y Chumacera A. La inversión extranjera en México. FCE México 1977 pag. 163-169

En la industria de bebidas en el año de 1965 se da la mayor participación de las empresas extranjeras en la formación bruta de capital fijo representado un 94.5% esta situación disminuyo en 1967 en que la misma proporción se redujo al 30.3%, sin embargo, esta tasa continuaba siendo bastante grande y así continuo en ascenso en esta industria tal dinámica en el país.

La industria del tabaco, en 1962 presentaba una presentación de las empresas extranjeras de un 100%, posteriormente, se fue reduciendo este porcentaje hasta llegar a un 32% en 1967, sin embargo, la tendencia en los años siguientes fue la de un aumento en la proporción de la participación de las empresas extranjeras en la industria del tabaco.

En papel y productos de papel en 1962 las empresas extranjeras participaba un 72.3% para situarse en 1967 con un 34.3% en la industria de productos de caucho en 1963 la participación extranjera tenía un porcentaje de 97.7 y continuo con altos índices en 1967 constituía un 51.2% en la formación bruta de capital fijo

La industria de metales básicos al contrario de los anteriores mencionadas mostro una tendencia claramente ascendente en la participación de las empresas extranjeras pasando de porcentaje de : 12.7, 10.5, 8.7, 7.9 y 8.8 %a un 26.5% en 1967, en una industria de suma importancia esto era perjudicial sobre todo por el incremento del dinamismo de esta empresa resultado de la exigencias de una clase de una clase media ya consolidada y penetrada por las “ necesidades” sugeridas por las industrias trasnacionales que producían aparatos electrodomésticos y partes para automóviles, artículos que presentan gran demanda partir de 1967.

La industria de construcción de maquinaria es conocida por su vital importancia para el desarrollo independiente de cualquier industria nacional. En

1962 la formación de capital fijo por parte de las empresa extranjeras era de solo un 4.2% para el año siguiente la cifra se elevo a 62.8% para que en 1964 el incremento fuera más del doble: 129.7%, para 1965 se presenta una participación de las empresas extranjeras representada por un 252.4% que desciende a un 94.4% en 1966 para que en 1967 fue del 60%.

En maquinaria eléctrica en 1962 en porcentaje de participación de las empresas extranjeras era del 279.1\$ lo que nos permite deducir que la industria nacional de maquinaria eléctrica era aun insipiente, sin embargo, presenta un gran incremento en millones de pesos gastados en formación de capital fijo, lo que llevó a un aminoramiento de la proporción favorable de las empresas extranjeras pero sufre este incremento un descenso significativo en 1965 que coincide en la mayor inversión hecha por la empresas extranjeras operando en el país en la construcción de maquinaria eléctrica: Para 1966 la participación de las empresas extranjeras era de 150% y es 1967 cuando se modifica la situación con una gran inversión por parte de las empresas del país en los años estudiados.

La industria de la construcción del equipo de trasporte presenta en 1964 una participación extranjera del 105.5% y baja al 51.6% en 1965 para que la proporción vuelva a subir en 1966 en un 77.4% en 1967, la participación de las empresas extranjeras se reduce al 43.1%.

Como puede observarse la participación de las empresas extranjeras en la formación del capital fijo juega un papel de suma importancia en la industria manufacturera. La industria manufacturera representado en el cuadro analizado es reflejo de las industrias más dinámicas. Las inversiones extranjeras dedicada a la formación de capital fijo en México permite la obtención de ganancias considerables derivadas de los bajos salarios pagados al capital variable establecidas a partir de 1962 representan en total y en millones de dólares la cantidad de: 5144 contra 19669 en millones de dólares de las empresas mexicanas. Además es notorio que en casi todas las industrias en 1962 hasta 1964 la mayor participación extranjera permitió a estas empresas estar en la punta de los avances tecnológicos, se las primeras en capturar el mercado y conocer a los competidores, estos factores dieron un poder de control bastante considerable a las empresas extranjeras, pero más importante que esto en este momento es la importancia de la capacidad instalada en capital fijo por la industrias extranjeras, que obtuvieron grandes ganancias que permitieron nivelar la cuota de ganancia en caída a partir de la aparición de la crisis económica de 1970.

Participación de las empresas extranjeras en la formación bruta de capital fijo en el país por actividades (1982-1997) (millones de pesos)

	Formación total de los países	Formación de las empresas	extranjeras
Ganadería			
1962	127	-26	-52
1963	70	143	204.3
1964	88	106	120.1
1965	146	110	75.3
1966	144	261	181.3
1997	157	316	230.7
Industria			
1962	7277	1162	16
1963	8023	932	11.4
1964	11788	1772	15
1965	15273	2516	16.5
1966	15320	2623	16.1
1997	17323	2551	14.7
Construcción			
1962	32	6	7.3
1963	152	-2	-7.3
1964	235	7	3
1965	297	44	14.3
1966	164	-11	-5.7
1967	93	8	3.6
Comercio			
1962	6138	52	0.8
1963	7453	91	1.2
1964	8163	178	2.2
1965	10938	178	1.6

1966	15405	242	1.8
1967	15190	298	2
1962	3230	37	1.1
1963	7375	130	1.8
1964	9939	14	0.1
1965	7968	-83	-10
1966	7139	10	0.1
1967	10267	18	0.2

Fte: misma que el cuadro anterior

Inversión y rendimientos actuales según el país de residencia del inversionista (1962-19679) (miles de dólares)

	Nuevas inversiones	Utilidades obtenidas
1962		
EE.UU.	60127	79338
Alemania	489	84
Francia	238	521
Inglaterra	2303	2107
Canadá	1671	655
1963		
EE.UU.	61682	82724
Alemania	508	105
Francia	5026	1095
Inglaterra	1337	4390
Canadá	2122	1174
1964		

EE.UU.	69617	120199
Alemania	9189	269
Francia	179	1120
Inglaterra	1504	6310
Canadá	3177	1527
1965		
EE.UU.	84722	125339
Alemania	8000	463
Francia	1182	1203
Inglaterra	1469	1377
Canadá	5269	1850
1966		
EE.UU.	85199	157579
Alemania	2509	891
Francia	1142	1271
Inglaterra	1996	6877
Canadá	4743	1738
1967		
EE.UU.	66176	158505
Alemania	14154	1184
Francia	1373	14366
Inglaterra	2065	2037
Japón	6454	167
1970		
EE.UU.	153843	213343
Alemania	3440	7457
Canadá	879	4944

Francia	2259	3719
Inglaterra	5342	9679
suiza	2329	6054

Fte: mismos cuadros anteriores. Apéndice estadístico pag. 148-155

Veamos ahora como el ejército industrial de reserva presiona con su aumento en la tendencia a la baja de los salarios, pero antes analicemos los cuadros anteriores

PARTICIPACIÓN DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS EN LA FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO EN EL PAÍS POR ACTIVIDADES

En cuanto a la participación de las empresas extranjeras, en la formación bruta de capital fijo en el país, por actividad, en la minería se observa un aumento en el porcentaje aportado por las empresas extranjeras hasta llegar a un 230.7% en 1967. La industria es la actividad que representa mayor inversión tanto nacional como extranjera, manteniéndose la inversión extranjera alrededor de un 15% de 1962 a 1966 para que en 1967 el porcentaje aumentara al 31.7%.

En la actividad de la construcción la participación de las empresas extranjeras ha sido pequeña, pero mas pequeña es la participación extranjera en la actividad del comercio, lo mismo sucede en las actividades denominadas como "otras".

INVERSIÓN Y RENDIMIENTOS ANUALES SEGÚN EL PAÍS DE RESIDENCIA DEL INVERSIONISTA

La inversión que hacen los países extranjeros a México tienen el fin de buscar las máximas ganancias y en época de crisis, estas coadyuvan a nivelar la caída en la cuota de ganancia, que sufre el país de origen, es necesario observar las utilidades que obtuvieron esos países: EE.UU., Alemania, Canadá, Francia, Inglaterra, Suiza de acuerdo con sus inversiones en el periodo 1962-1967 y en 1970; para estas tareas el cuadro anterior es de gran utilidad pues se puede ver que la evaluación de las utilidades obtenidas por Estados Unidos, a partir de 1962, sin que se incrementen en la misma proporción la nuevas inversiones e incluso en 1967 Estados Unidos disminuyo sus nuevas inversiones en comparación con 1964-1965 y 1966, pero las utilidades obtenidas son mas altas que en años anteriores. Para 1970 las utilidades que obtiene Estados Unidos alcanzan los 213343 dólares, y el este año también las nuevas inversiones alcanzan sus niveles mas altos. Al inicio de la crisis se elevan sustancialmente las nuevas inversiones de Estados Unidos en México lo que,

los que les permitió obtener la ganancia compensatoria a su decreciente tasas de ganancia de su país.

En los otros países no se puede observar una línea homogénea que pueda delinear una tendencia pues son varios los países en que sus nuevas inversiones son mas altas que las utilidades obtenidas y en los casos contrarios solamente se cumplen esta situación en algunos años. Es interesante observara el caso de Canadá en que desde 1962 sus inversiones nuevas son mayores a las utilidades obtenidas esto se da en forma marcada hasta 1966, en 1967 casi se nivelan nuevas inversiones y utilidades obtenidas para que en 1970, Canadá invierta 879 (miles de dólares) en nuevas inversiones y obtiene utilidades por 4944 (miles de dólares).

Es importante también observar que en el cuadro en 1970 por primera vez todos los países obtienen utilidades mas altas en comparación a sus nuevas inversiones, estas utilidades necesariamente incidieron en la nivelación de la cuota de ganancia en los países sede de las empresas que invirtieron en México.

MEXICO INDUSTRIA, MANUFACTURA Y OTAS
RELACIONADAS

1970 (DOLARES)

	Emp. Estadounidenses en países en desarrollo	IED en México
Ind. Manufacturera	2810	2637
Alimentos	2280	1854
Química	3320	3235
Prod. Metálicos	2260	2434
Maquinaria	2440	2668
Equipo de transporte	3510	3342

Fuente: Banco de México informe anual U.S. Departamento Of. Comerse Surrey Of. Corret Business Washington oct. 1973 Pág. 39.

SALARIO SEMANAL REAL EN EL DISTRITO FEDERAL

	pesos constantes	Cambio anual	Índice base 1939=100
1975	37.85	-3.54	133.19
1974	39.27	8.00	138.08
1973	36.36	14.30	127.85
1972	31.3	1.92	111.85
1971	31.21	4.21	109.74
1970	29.95	-2.92	105.31
1969	31.35	9.24	106.47
1968	25.24	7.30	98.63
1967	23.95	5.79	91.91

Fuente: Investigación Económica cp cit. No. 4 Bortz J. El salario obrero en el distrito federal 1939-1975 Pág. 157

ACTIVIDADES TOTALES

	TOTAL	OBREROS	EMPLEADOS
1963	214959	133471	31435
1964	242820	148463	94357
1965	272514	167500	105014
1966	249966	185470	109496
1967	338732	202100	132496
1968	359095	216108	142987
1969	394500	231877	162632
1970	419107	247139	171968

FUENTE: adaptado de b. Sepúlveda A. Chumacero la inversión extranjera en México 1973 Pág. 180-188

Las diferencias salariales son básicas en las proporciones que se han manejado en este punto 2 : reducción del salario por de bajo de su valor, el cuadro cumple con la función de hacer notar que a pesar de la ya conocida diferencia de sueldos entre los trabajadores de los países desarrollados, México ofrece posibilidades en el abaratamiento de los gastos de capital en algunas industrias y ramas así por ejemplo se observa en el cuadro en la industria manufacturera los salarios negados en México son inferiores a los demás países en desarrollo, lo mismo sucede en la industria de alimentos, en la química y equipo de transporte.

En parte esto fue posible gracias al desenvolvimiento del salario semanal real el cual para el distrito federal el cual para 1970, presentaba un cambio anual de -2.92% y paso en 1975 a -3.54% esto es clara muestra de la reducción de salarios reales en México, además, la situación es peor fuera del Distrito pues que los salarios finimos son menores y muchas veces inferiores al tope minino establecido oficialmente.

La situación de los bajos salarios nos posibilita a decir que se cumple la contra tendencia a la caída de la cuota de ganancia que se ha estado estudiando, así, se observa un aumento en el personal ocupado por las empresas extranjeras generado en México, así los obreros ocupados pasaron de ser 133471 en 1963 a 247139 en 1970 y los empleados que eran 81488 en 1963 pasaron a 171938 en 1970.

4.3 Abaratamiento de los Elementos del Capital Constante

Con el desarrollo del capitalismo se origino la reducción del valor de los elementos del capital constante con lo que la tasa de ganancia se eleva.

La elevación de la composición orgánica de capital que condiciona la baja de la tasa de ganancia, es la expresión del valor de la elevación de la composición técnica del capital. Pero la composición técnica de capital se eleva mucho más que su composición según el valor, por que el aumento de la productividad del trabajo disminuye al valor de los elementos de capital constante y esto detiene la baja de la cuota de ganancia

El abaratamiento de los elementos del capital constante no eleva la cuota de la tasa de ganancia solo detiene su baja. Solo en dos casos pude también elevar la cuota de ganancia: a) cuanto la masa de sus elementos del capital constante aumentan y su valor se reduce (precios homopolicos) b) cuando el precio de mercado de estos elementos desciende mucho mas por de bajo de

su valor. Esto último sucede durante los periodos de crisis y depresiones, y desempeña un gran papel para ponerle fin a esta situación.

Es importante destacar el caso, cuándo la elevación de la productividad del trabajo reduce el valor de los elementos del viejo capital.

La masa generada de plusvalía aportada por el capital social no se reduce como consecuencia de la devaluación del capital constante existente, si no ha cambiado capital variable ni cuota de plusvalía. Pero la masa de ganancia aportada por los distintos capitales proporcionalmente por su magnitud, se reduce como consecuencia de la reducción irregular del valor de los elementos del capital constante en las distintas esferas de la producción.

Según lo anterior el precio de monopolio resultante del aumento de la masa de los elementos del capital apareja una reducción de su valor y otro factor: cuando el precio de mercado de estos elementos desciende mucho más por debajo de su valor, este elemento se presenta en periodos de crisis como ya se ha mencionado dando lugar a una desvalorización que posibilita la reproducción con un valor incrementado.

Si se tienen en cuenta que la crisis económica en México tiene influencia de la crisis mundial se podrá observar dentro de las exportaciones de México que estas se hacen en base a elementos o materias indispensables para hacer andar a las industrias de los países imperialistas, estas materias o elementos sobre un descenso de su valor expresado en los precios mundiales del mercado.

Se puede presentar en contra de lo anterior que en época de crisis los países avanzados se preocupan por salir de esta mediante exportaciones y no por importaciones, sin embargo es necesario recordar, que cuando se va a reiniciar la producción se acude a los precios de mercado que están deprimidos y sobre todo en las materias primas que son partes constitutivas del capital constante, estas materias se encuentran subdesarrolladas, que en el caso de México inmersos en la crisis buscan exportar aunque los precios sean bajos, la realización de este proceso beneficia a los capitalistas del imperialismo pues les permiten reiniciar el ciclo productivo y con ello nivelar su cuota de ganancia véase en el cuadro siguiente:

**PRINCIPALES ARTICULOS EXPORTADOS, MEXICO
(MILLONES DE PESOS)**

	1974	1975	1976	1977	1978

Aceites crudos de petróleo	37675	434955	543497	991585	1782897
Zinc afinado	79759	65654	82745	29778	62447
Espato fluor y florita	48506	49419	39450		
Azufre	42319	44418	43117	31139	52704
Plomo refinado	60019	43262	22420		
Acido fosforito	57802	32866	13027		
Vidrio y su manufacturas	25937	25901	36510	50229	52355
Productos derivados del petróleo	85548	25098	13470		
Cobre en barreas o longotes	19043	22137	11380		
Hormonas naturales y sintéticos	35809	30000	20199		
Algodón sin cardar	181352	173662	240836	191934	284034

Fuente : (México en cifras 1974-1978 banca serfín)

Como observamos en el periodo 1974-1978 cuando la crisis presenta su máximo momento de gravedad se exportan grandes cifras obtenidas de aceites crudos de petróleo, con un crecimiento hasta 1978, el azufre también presenta un gran crecimiento en las exportaciones igual que el vidrio y sus manufacturas, todos estos elementos son constituyentes del capital constante empleado en las industrias de los países capitalistas. Es importante observar como el plomo refinado declina en las exportaciones de 1974 a 1976 al igual que el acido fosforico y las hormonas naturales y sintéticas teniendo solo su momento cumbre en 1974 para caer en 1976 año en que empieza la recuperación del ciclo económico.

En cuanto a las exportaciones de los alimentos es de gran importancia señalar como otra causa contrastante a la caída de la tasa de ganancia y los elementos importantes en este periodo de crisis para determinar la división del trabajo a nivel internacional con la formación de una economía independiente que ayuda a la extracción de plusvalía a los pises capitalistas avanzados al exportar alimentos baratos, que al llegar a la metrópoli tienen como fin reducir los elementos que forman el paso al capital variable esto ocasiona que reduzcan los precios de los elementos que permiten la reproducción de la vida del obrero con lo que la intensidad del trabajo excedente crece en comparación con el trabajo necesario esta es una forma de incrementar la jornada laboral y su generación de plusvalía sin necesidad de aumentar el tiempo de trabajo, con lo cual este factor es una causa mas que ayuda a concentrar la caída de la tasa de ganancia al aumentarse la plusvalía extraída al obrero que trabaja en el país imperialista. A este respecto la economía mexicana ayudo a la salvación temporal de la crisis económica de los países imperialistas de la siguiente manera:

PRINCIPALES ARTICULOS ALIMENTICIOS EXPORTADOS
(Millones de dólares)

	1974	1975	1976	1977	1978
Café en grano	152242	18178	343305	458333	334127
Azúcar	192017	132186	-	-	-
Camarón fresco	116515	120250	130715		
Tomate	94378	193116	137195	215022	178797
Tabaco	33798	25390	27535	-	-

Fuente: Misma que el cuadro anterior

Como se observa el desempleo de alarmante en dos años casi el doble cada vez más grave se encuentra Alemania-federal y tampoco escapan Francia y Japón al aumento en el número de desempleados. La reactivación económica que se presentan a partir de 1966 era la esperanza para bajar índices de desempleados, esta reactivación sin embargo, es bastante débil no se presenta en todos los países y en general es una reactivación desigual, en la cual solamente Estados Unidos y Japón logran grandes incrementos pero únicamente si son comparados con el gran descenso en los índices de producción industrial que prevalecían en 1975.

EVOLUCION DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL

	1975	1976	1977	1978
ESTADOS UNIDOS	-8.9	+10.2	+5.6	+4.5
ALEMANIA FEDERAL	-6.2	+7.3	+3.0	+1.0
JAPON	-10.9	+13.6	+7.6	+7.5
FRANCIA	-7.3	+8.7	+1.4	+1.5
GRAN BRETAÑA	-4.8	+1.1	+0.5	+4.0
ITALIA	-9.8	+12.5	+0.8	-2.0
CANADA	-4.6	+5.1	+3.3	+3.0

En cuanto al desempleo esta evoluciono de la siguiente forma.

VOLUMEN DE DESARROLLO. 1976-1977

	1976	1977
ESTADOS UNIDOS	7540.0	6377.0
JAPON	1320.0	1428.0
ALEMANIA FEDERAL	1060.3	1027.0
FRANCIA	933.5	1027.0
ITALIA	1181.7	1558.0
GRAN BRETAÑA	1360.0	1428.0
CANADA	780.0	912.0

El desempleo siguió en aumento a pesar del aumento dado en los índices de la producción industrial en 1976, esto se podía explicar por dos causas 1. que la población creció de manera alta, que las ocupaciones, este factor queda descartado por lo corto de el periodo estudiado el otro factor es 2.Un aumento de la capacidad productiva en base al aumento del capital fijo y reducción continuada de la ocupación del capital variable, esto es bastante lógico si retomamos todo lo analizado al principio de este capítulo, las crisis destruyen el

capital para poder reiniciar la recuperación del ciclo económico, esta recuperación se logra con mejores técnicas en el capital fijo (maquinaria, materias primas) lo que con un mercado ya rentable permite que se reinicie el nuevo ciclo. El que el mercado se tornara rentable se debe en este periodo mas que nada a la inflación de la cual los capitalistas obtuvieron de nuevo ganancias al nivel esperado.

Mientras que el desempleo se presenta en gran volumen y en forma creciente en los países capitalistas avanzados, sin embargo, la inversión extranjera directa en México nos presenta un aumento a la utilización de mano de obra mexicana:

EMPLEO TOTAL DE LA RED EN MEXICO

1963	214 959	1968	359 0958
1964	242 320	1969	394 509
1965	272 514	1970	419 107
1966	294 966	1973	528 309
1967	338 732		

Los alimentos mexicanos que se exportan, sin embargo, son pocos esto debido al gran problema en el campo lo que se tradujo en una crisis agrícola, así pues la tendencia que hemos mencionado se cumplió hasta el momento en que aflora la crisis agrícola mexicana, y se tiene que importar alimentos para una población cada vez mayor, así la tendencia no se cumplió en forma generalizada en los principales productos de consumo obrero pero tampoco se puede desechar esta tendencia puesto que recordar que gran parte de la extensión de tierras de cultivos se dedican para la obtención de productos de exportación.

EXPORTACION DE MERCANCIAS SECTOR DE ORIGEN (Millones de dólares)

	1977-78+	Variación	
I. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	1297.3	2988.2	62.2
a) Metales y Metaloides	254.0	285.7	12.3

b) Petroleo y sus derivados	1033.3	1802.5	74.4
II. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1089.5	1109.1	1.8
III. GANADERIA, APICULTURA Y PESCA	353.0	373.0	5.6
IV. INDUSTRIA DE TRANSFORMACION	1644.6	2141.0	30.2
a) Alimentos y Bebidas	145.9	146.3	0.3
b) Textiles, Ropa y Calzado	150.3	165.3	3.4
c) Quimica	233.7	314.9	33.6
d) Siderurgia	58.7	68.5	16.7

Ftes. Misma cuadro anterior

Se excluyen exportaciones realizadas por las empresas maquiladoras.

Incluye Revaluación

FTE: Misma cuadro anterior

Se excluyen exportaciones realizadas por las empresas maquiladoras.

Incluye Revaluación

La exportación de mercancías por sector de origen nos muestra como en el período de 1977-1978 se presenta una variación del 62.2% representado por un 12.5% y un 74.4% en petróleo y sus derivados, estos elementos forman parte del capital constante, en su parte correspondiente a materias primas y auxiliares.

Por su parte la ganadería, apicultura y pesca incrementaron sus exportaciones en un 5.6%.

En el sector de industrias de transformación el 30.2% de incremento en las exportaciones se debe a la química y a la siderurgia, industrias—que no proporcionaron productos finales—sino mas bien elementos constitutivos de capital fijo.

Las de importancia observar que se exportan los artículos que van a ser utilizados en las industrias en los países desarrollados, en el año 1978 en que parecía que se había consolidado el auge del ciclo económico con inicio en 1976.

4.4 La Superpoblacion Relativa

La superpoblación relativa es una parte componente de la ley general de la acumulación capitalista y en consecuencia también de la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia.

Pero su acción es inversa a la acción de la acumulación. Esta reducción de la cuota de ganancia y la superpoblación relativa la eleva en primer lugar la superpoblación relativa la eleva, en primer lugar la superpoblación relativa el grado de explotación del trabajo, en segundo lugar presiona sobre los salarios y ante ciertas condiciones contribuye en su reducción por debajo del valor de la fuerza de trabajo. Pero en relación con esta, la superpoblación relativa no es un factor independiente que contrarresta el descenso de la cuota de ganancia, compone una parte de los factores mencionados, es decir, del aumento del grado de explotación de trabajo o de la reducción del salario. Si la superpoblación relativa es considerada por Marx como una causa esencial contrarrestante esta se debe a que actúa sobre la cuota de ganancia también por otras vías.

La superpoblación relativa constituye la reserva de la cual se toma la fuerza de trabajo para los ramos más atrasados de la industria, con más exactitud estas ramas subsisten gracias a la existencia de la superpoblación relativa. Con la disminución del número de obreros empleados, cuando la composición técnica y orgánica del capital aumenta, los excedentes de obreros pasan a aquellas ramas en donde predomina el trabajo vivo, así sucede en la producción de artículos de lujo donde el trabajo vivo desempeña un papel dominante.

Es por eso explicable la relativa vitalidad de las pequeñas explotaciones artesanales que por ser técnicamente atrasadas por el grado de explotación es extraordinariamente grande, no proporcional a la magnitud de los capitales ocupados.

Como resultado de la nivelación de la cuota de ganancia, el excedente de plusvalía en las ramas atrasadas se vierte a las ramas desarrolladas y la cuota general de ganancia aumenta.

TASA DE DESEMPLEO EN ESTADOS UNIDOS

1960-1970	4.5%
1971	5.9%
1972	5.6%
1973	4.9%
1974	5.6%

1975	8.5%
1976	7.7%
1977	7.1%
1978	6.0%

Fuente. Manuel E. La Crisis

Ed. Fontanamara 1975

Relaciones de producción en México

	Capitalistas	No Capitalistas	
		Empresas No Monopolísticas	
		Grandes	Pequeñas
Empresas Monopolísticas			
Fuerzas Productivas		y	y
No. De trabajadores		Pequeñas	Artesanales
Productores no asalariados	X	X	
Trabajadores asalariados		X	X
Personal menos calificado	X	X	
Mano de obra excedente		X	X

Fuente. Revista Estrategia, Revista de Análisis

político No. 10 Pág. 72, México, D.F.

Julio Agosto 1976

Fuente. Revista Estrategia, Revista de Análisis
político No. 10 Pág. 72, México, D.F.
Julio Agosto 1976

El desempleo de Estados Unidos y de los países principales desarrollados aumento con la crisis económica y al presentarse la crisis por un largo período

de las tendencias que pudieron ser observados con relación a los efectos que tuvo la crisis sobre la superpoblación relativa.

Toda crisis de superpoblación constituye una agresión masiva del capital contra los trabajadores tomando en cuenta este se puede ver que el desempleo aumento además de que los salarios sufrieron una baja y también se observó la aceleración de las cadencias de la producción, períodos de logros en materia de condiciones de trabajo y seguro social.

En el cuadro de tasa de desempleo en Estados Unidos (se puede además en los primeros capítulos de éste trabajo, la tasa de desempleo en otros países) se entiende que se efectúe la internacionalización de la aplicación de la contratendencia a la caída de la cuota de ganancia: superpoblación relativa, con lo que en el cuadro titulado Relaciones de reducción en México, se observa que es en las empresas no monopolísticas y no capitalistas así como en las pequeñas y empresas artesanales concentran la mano de obra excedente: personal menos calificado y trabajadores asalariados.

En México se calcula que la mitad de la PEA esta desocupada o subempleada para el período 1970-1978 con la cual la tasa de desempleo y subempleo en México sería:

1970 = 9.31%	1976 = 8.9%
1974 = 8.11%	1977 = 8.92%
1975 = 9.06%	1978 = 8.8%

(Cálculos según la PEA en México en cifras. Banca Serfín, S.A.)

Esta tasa es más alta en todos los años a la tasa de desempleo de Estados Unidos. Esta situación propició y dio lugar movimientos de descontento que utilizaremos en el capítulo: Otras Contratendencias.

Lo importante es resaltar ahora es que esta Contratendencia no actúa en su totalidad si bien como se menciona al inicio de la explicación, la contratendencia está convenida en el aumento del grado de explotación de trabajo y es la reducción del salario por debajo de su valor, en cuanto a la explicación clásica de Marx de la traslación de los obreros desocupados a las ramas productoras de artículos de lujo, esto se llevó a cabo al interior de cada país, no presentándose una situación de internacionalización de la contratendencia a México por parte de los países desarrollados.

4.5 Comercio Exterior

El comercio exterior como contratendencia de la tasa de ganancia debe considerarse en dos aspectos:

1º. En cuanto a exportaciones que ya se ha visto en la tercera contratendencia (abaratamiento de los elementos del capital constante) así también dentro de este renglón la importación que hacen los países imperialistas de bienes de consumo mas baratos que disminuyan el tiempo de trabajo necesario y aumenta la cuota de plusvalía con la jornada de trabajo invariable.

Así lo que se debe analizar ahora es el segundo punto:

2º. El segundo aspecto de esta contratendencia es su resultado en la nivelación de la cuota de ganancia, pues los capitalistas que obtienen la ganancia adicional son aquellos que producen para el mercado exterior, pero si existe el monopolio, como resultado de la competencia la ganancia adicional cae en la ganancia general participando en la nivelación de la cuota de ganancia y elevándola.

Así lo que se debe analizar ahora es la ley del desarrollo desigual el capitalismo y la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia como aspecto prioritario, y ya que esto se ha tratado en la crisis económica de 1970, la que hemos definido como crisis de sobreproducción, la búsqueda en los países subdesarrollados de la colocación de los productos excedentes se presenta como un aspecto vital. Otro aspecto importante, es el problema del valor: En los países subdesarrollados el valor del mercado de x mercancía, por regla general es mas bajo que en los países subdesarrollados, con lo cual los países con mayor desarrollo obtienen una ganancia adicional en el mercado mundial, los obreros que trabajan en las ramas productoras de mercancías de exportación son parados de igual forma que los obreros ocupados en las ramas que trabajan para el mercado interior, así la ganancia adicional recae en forma exclusiva en los bolsillos de los capitalistas.

Para instrumentar se vera la balanza de pagos de México, los principales artículos importados y por otro lado las exportaciones anuales totales hechas por los países desarrollados y la tasa aumenta de los salarios reales y tasa de incremento no las exportaciones en estos mismos países.

BALANZA DE PAGOS MÉXICO

	1970	1974	1975	1976	1977	1978
	-	-	-	-	-	-
BALANZA MERC. Y SERV	945.9	2578.1	3343.4	3923.7	1350.3	2462.5
BALANZAS DE MERCANCIAS	-	-	-	-	-	-

	1045.5	3206.7	3721.6	2731.8	1591.3	2219.3
EXPORTACION DE MERCANCIAS	1231.3	2830.9	2858.6	3297.8	4450.8	5831.9
IMPORTACION DE MERCANCIAS	2326.8	6056.7	6580.7	6028.6	5842.2	8051.2

VARIACIONES PORCENTUALES

	1975/1974	1976/1975	1978/1977
BALANZA MERC. Y SERV	42.4	-19.8	53.8
BALANZA DE MERCANCIAS	16.1	-23.6	59.5
EXPROTACIONES DE MERCANCIAS	0.3	15.4	31.0
IMPORTACIONES DE MERCANCIAS	8.6	-8.4	37.8

Fuente. Ambos cuadros México en Cifras

Banca Serfin, S.A.

PRINCIPALES ARTICULOS IMPORTADOS (MILLONES DE DOLARES)

	MAQUINAS APARATOS Y ARTEFACTOS	MATERIAL DE ENSAMBLE PARA AUTOMOVILES
1974	1,057,233	328,716
1975	1,441,347	462,156
1976	1,524,113	437,542
1977	1,240,236	403,026
1978	1,758,894	534,548
	PRODUCCION DE FUNDICION DE FIERRO Y ACERO	PRODUCTOS QUIMICOS ORGANICOS
1974	357,939	328,716
1975	433,177	462,156
1976	347,252	437,542
1977	301,252	403,026
1978	307,080	534,543

MAQUINAS APARATOS Y OBJETOS ELECTRICOS		ELEMENTOS PARA VIAS FERREAS
1974	285,383	95,245
1975	361,797	217,781
1976	495,542	137,215
1977	458,309	-----
1978	456,534	-----
INSTRUMENTOS Y APARATOS DE MEDIDAS DE PRESICION		PRODUCTOS QUIMICOS
1974	135,123	136,177
1975	143,431	122,703
1976	149,559	100,145
1977	148,463	90,418
1978	208,394	127,176
TRACTORES Y COMBINADOS		REFACCIONES PARA AUTOMOVILES
1974	66,681	108,753
1975	119,913	110,351
1976	94,530	105,132
1977	52,668	75,171
1978	185.178	120,395
GAS DE PETROLEO Y OTROS HIDROCARBUROS GASEOSOS		MATERIA PLASTICA Y ARTIFICIALES
1974	103,888	171,802
1975	114,998	112,724
1976	101,345	139,357
1977	82,054	145,310
1978	84,713	201,036
CHATARRA DESPERDICIOS Y DESHECHOS FUNICION		PAPELS Y CARTONES
1974	77,681	95,955
1975	102,818	101,278

1976	44,982	109,359
1977	-----	118,687
1978	-----	74,580
FOSFATOS ARCILLAS Y SIMILARES		ABONOS Y FERTILIZANTES
1974	89,771	23,212
1975	94,624	75,817
1976	54,959	62,644
1977	46,580	-----
1978	101,331	-----
GASOLINA PARA AVIONES		ALUMINIO Y SUS PRODUCTOS
1974	120,628	51,392
1975	65,991	57,628
1976	59,627	54,423
1977	-----	38,285
1978	-----	102,155
PASTAS DE PAPEL		FUEL OIL
1974	85,256	7,151
1975	56,668	56,255
1976	57,116	46,144
1977	-----	-----
1978	-----	-----
ARTICULOS DE LIBRERIA		MEZCLAS Y REPARACIONES IND QUIMICA
1974	57,193	38,574
1975	51,856	43,183
1976	53,010	55,826
1977	-----	55,577
1978	-----	71,268

GAS OIL O ACIETE DIESEL		PRENDAS DE VESTIR Y ACCESORIOS
1974	51,328	36,508
1975	37,112	36,391
1976	52,010	45,368
1977	-----	-----
1978	-----	-----

LATEX DE CAUCHO NATURAL Y SINTETICO		HILADOS Y TEJIDOS ARTIFICIALES
1974	45,752	12,215
1975	36,272	17,435
1976	49,242	16,045
1977	48,043	-----
1978	69,026	-----

MAIZ	SORGO EN GRANO	CEBADA EN GRANO CON CASCARA	
1974	103,792	64,093	26,687
1975	397,66	116,26	38,696
1976	114,264	11,175	35,659
1977	188,227	71,484	-----
1978	101,225	88,822	-----

Fuente. Banco de México, S.A. Indicadores Económicos Tomado de México en cifras Banco Serfin, S.A. 1974-1976 y 1978

EXPORTACIONES ANUALES EN VALOR
(EN MILES DE MILLONES DE DOLARES CORRIENTE)

PAIS	JUL-AGOS						
	1970	1973	1974	1974	1975	1976	1977
ESTADOS UNIDOS	43.2	71.3	98.5	93	108	114.7	122.1
R.F.A	34.2	67.5	92.6	93	92.8	99.2	113.1
JAPON	19.3	37	55.5	52.7	55.1	66.0	79.1

FRANCIA	18.1	36.7	50.0	-----	52.7	54.5	69.9
GRAN BRETAÑA	19.3	30.5	36.5	-----	41.5	45.7	64.0
ITALIA	13.2	27.2	27	-----	33.7	36.7	48.5
CANADA	1.8	26.3	37.5	-----	33.5	39.8	46
HOLANDA	18.8	24.1	31.5	-----	39.5	40.1	39.3
BELGICA	16.6	27.5	27.6	-----	27.0	32.8	40.8

Fuente. OCDE Tomado de Mandel. E. La Crisis 1974-1980 Serie Popular Era México 1980.

Pag. 264

Tasa de aumento de los salarios reales y tasa de incremento de las exportaciones

	A. Ganancias globales reales	B. Salarios horarios reales		C. Exportaciones volumen	
	1976 %	1976 %	1977 %	1976 %	1977 %
Estados Unidos	+2.2	+2.6	+2.25	+3.5	+1.75
Gran Bretaña	-2.4	+1.2	-3.75	+7.4	+10.6
Francia	+4.7	+3.0	+3.1	+8.5	+6.25
RFA	+2.5	+2.0	+4.0	+2.4	+5.0
Japón	+0.7	+4.3	+2.75	+21.8	+5.5
Italia	+5.7	+4.4	+7.75	+11.7	+7.0

Fuente. Columna A. Banque des reglements Internationaux 47 e Rapport Annuel Cit. P 46.
Columnas B y C Perspectives Economiques de L' OCDE No.22 Diciembre 1977 Tomado de
Nandel E Op. Cit. Pag. 265

La balanza de pagos en el renglón de balanza Mercancías y Servicios en 1970 era de -943.9 millones de dólares, para 1974 aumenta el saldo negativo hasta -2558.1 millones de dólares y en 1976 el saldo es de -3643.4.

Para 1976 cuando la recuperación de la crisis, parecía iniciarse la cifra anterior se reduce a -3023.7 millones de dólares reduciéndose también la variación porcentual en comparación a la misma para 1975/1974 así en este

periodo era de -42.4% contra -19.8% para 1976/1975. Para 1977 año en que se consolidaba en cierta forma la recuperación, la Balanza de Mercancías y Servicios era de -1,550.3, sin embargo, pasa a ser -2452.5 en 1978 cuando la recuperación se encontraba en pleno cuestionamiento, de igual forma se puede apreciar las importaciones de mercancías aumenta bruscamente de 2,326.8 millones de dólares en 1970 a 6,056.7 millones de dólares en 1974, este aumento continua : para 1975 es de 6,580.2 las importaciones en millones de dólares, se registra un leve descenso en estas en 1976 y 1977 para que aumente nuevamente en 1978 a 8001.2 millones de dólares.

Es fácil apreciar como a una crisis de sobre producción el mercado exterior representado por México en este caso se le destina mercancías por vía de exportaciones, en mayor cantidad pues en este periodo de crisis (1970-1975) cuando los capitalistas de los países desarrollados necesitan compensar vía exportaciones la caída de la cuota de ganancia cuando la crisis deja de azotar en estos países se observa una disminución de las exportaciones lanzadas a México, las cuales nuevamente aumentarán en relación directa con la aparición de una nueva recesión en 1978.

En cuanto al cuadro Principales Artículos Importados, se puede observar en el cuadro que el renglón de: Maquinas, Aparatos y artefactos mecánicos son los artículos mas solicitados por los importadores, así las importaciones de estos artículos aumentan hasta el año de 1976, para disminuir un poco en 1977 pero logran el mayor pago de dólares por importaciones en 1978. Estos artículos importados son de gran importancia para el desenvolvimiento de la industria y el comercio nacional y como puede apreciarse la dependencia de estos artículos en la mas alta de los artículos importados que aparecen en el cuadro.

Material de ensamble para automóviles también presentan grandes aumentos en las importaciones, a partir de 1974 se hace creciente la cantidad gastada en este artículo, en productos de fundición de Hierro y Acero en 1975 se eleva la cifra de dólares gastados en importaciones en este artículo y disminuye en 1976 y 1977 para sufrir un aumento en la importación del 200.1% en 1978.

Productos químicos orgánicos presenta en 1975 al año en que son menores las importaciones, pero a partir de este año presentan un marcado aumento hasta 1978. Maquinas, aparatos eléctricos y objetos electrónicos son artículos importados que ganan mercado nacional y las importaciones se incrementan año con año, lo mismo sucede con instrumentos y aparatos de Medidas de precisión, los productos químicos inorgánicos presentan en 1974 el año en que mas se gasta en importaciones descendiendo estas en 1977 para que en 1978 se de un aumento del 40% en el monto de importaciones de estos productos.

Los tractores de rueda, oruga y tractores combinados, que como se podrá observar son elementos esenciales para la producción del campo, en 1974 se importaba 66681 millones de dólares que se aumenta a casi el doble 1975 (119831 millones de dólares) posteriormente, se presentan descensos en las importaciones y es solo en 1978 que con respecto a 1977 se incrementa un 25.3% las importaciones.

Los artículos que presentan grandes cambios en cuanto al aumento en las importaciones en la relación 1976/1977 son: Las refacciones para automóviles, las materias plásticas y resinas artificiales el amianto, fosfato, arcillas y similares, aluminio y sus productos, látex de caucho Natural o Sintético.

Los artículos importados mencionados y los que aparecen el cuadro correspondiente son solo el reflejo del aumento en las importaciones de mercancías, el cual es mas grande en los años de 1974 y 1978 periodos en que la oferta de estos productos crece por consecuencia de la sobreproducción que tiene estos artículos en los países desarrollados.

Es ahora de interés observar en que forma se relaciona el aumento de las importaciones que hace México con el movimiento y cantidad de las exportaciones hechas por los países desarrollados en los años de recuperación parcial de la crisis económica.

En el cuadro Exportaciones Anuales Totales en valor puede observarse como estados unidos aumenta el valor de sus exportaciones a partir de 1970 así para 1974 se ha mas que duplicado el valor de las exportaciones, para la comparación entre 1970 y 1977 casi se ha triplicado el valor de las exportaciones.

Lo mismo sucede con la RFA, Japón también aumenta el valor de sus exportaciones y el mismo fenómeno sucede en Francia, Gran Bretaña, Canadá, Italia, Holanda y Bélgica. En cuanto a los años en que aumenta el valor de las exportaciones es de 1970 a 1975 cuando este lapso alcanza el mayor dinamismo, aunque es también grande el aumento del valor en las importaciones comparando 1976 con 1977.

En el cuadro tasa de aumento de los salarios reales y tasa de incremento en las exportaciones, puede verse en 1975 las ganancias de Estados Unidos por conceptos de sus exportaciones presentan un aumento del 2.2% , Francia del 4.7%, RFA del 2.6%, Italia de 5.7% y Japón de 0.7% en cambio solo Gran Bretaña es el que presenta un numero negativo de -2.4%. La importancia del sector exportador para los países desarrollados se puede ver en los salarios-horarios reales que en 1976 y 1977 presentan aumentos, siendo nuevamente,

Gran Bretaña la excepción, el volumen de exportaciones no presenta una relación homogénea en estos países y si se considera el periodo de 1976-1977 en que se supone empezaba el ciclo económico a recuperarse se explica que no se tuviera la imperiosa necesidad de utilizar al comercio exterior, en este año, como contra tendencia a la caída de la cuota de ganancia así Estados Unidos que en 1976 tenía un porcentaje de +3.5 en 1977, la RFA pasa por la misma situación con +12.4% en 1976 a +8.0% en 1977 lo mismo sucede con Japón pero en forma mas drástica pasando de +21.8% en 1976 a +5.5% en 1977, Italia presenta la misma situación con 12.4% en 1976 a +7.0% en 1977. La excepción es Gran Bretaña que pasa de +7.4% en 1976 a 10.6% en 1977 .

4.6 El Capital por Acciones

Este factor contrarrestante, resulta contradictorio, pues el capital por acciones brinda a los accionistas no la ganancia media, sino solamente un interés mas alto llamado dividendo, como causa contrarrestante, actúa en el sentido de que gracias a la actividad de este tipo de capital deja de participar una serie de empresas e incluso ramas enteras en el proceso de nivelación de la cuota media de ganancia.

Su no participación en la nivelación de la cuota general de ganancia significa que estas no atraen la plusvalía de las ramas de producción con una composición orgánica del capital mas baja.

Estos capitales arrojan una ganancia inferior a la media, si entrasen en aquel mecanismo la ganancia media bajaría mucho mas, desde el punto de vista teórico podrían incluirse con lo cual se obtendrían una cuota de ganancia inferior a la que aparentemente existe y a la que realmente preside las operaciones de los capitalistas ya que en estas empresas es donde mayores proporciones presenta el capital constante con respecto al variable.

En el capitalismo avanzado en los cálculos una parte del capital figura y se invierte y se invierte exclusivamente como capital a interés.

Capítulo VI

OTRAS CONTRATENDENCIAS A LA CAIDA DE LA CUOTA DE GANACIA

1. EL MOVIMIENTO OBRERO ANTE LA CRISIS

Es sabido que toda crisis de sobreproducción es una agresión masiva del capital contra el trabajo asalariado al aumentar el desempleo y el miedo a este, las crisis hace que los trabajadores acepten las bajas o el estancamiento de sus salarios reales.

Esto ha sido la regla común en cada crisis, desde 1974 se ha presentado una ofensiva de austeridad universal del gran capital contra los asalariados. El resultado de esta ofensiva depende de la interacción entre cuatro factores: las relaciones de fuerzas objetivas entre clases: el nivel de organización, de combatividad y de conciencia de clase del proletariado en el momento en el que se desencadena esta ofensiva; las reacciones de las organizaciones de masas del movimiento obrero, principalmente de los sindicatos, pero también de los partidos tradicionales de masas las relaciones de fuerza en el seno del proletariado entre los aparatos burocráticos por una parte y por otra, la nueva vanguardia obrera que ha surgido de las luchas de los 10 últimos años. Si se quiere realizar un balance de lo que aconteció a partir de 1975 en los países imperialistas habría que concluir que la ofensiva patronal tuvo algunos éxitos más o menos importantes, según el país pero en ninguna parte alcanzo su objetivo.

La tasa de plusvalía no aumento en una proporción por poco que sea, con forme a la gravedad de la crisis capitalista y con los designios históricos del capital. En ningún país imperialista se ha infligido una derrota grave (ni una decisiva) a la clase obrera.

Por otro lado el movimiento obrero ha permanecido a la defensiva. Esta defensiva se debe a la incertidumbre teórica y política de los movimientos obreros, que acostumbrados a una época de auge y pleno empleo enfrentan una crisis que provoca un desempleo creciente, ante esta situación la burguesía y la burocracia tradicional culpa a los sindicatos y a las colonias de la crisis la cual no consideraban una crisis de sobreproducción sino mas bien una crisis de "penuria".

El desconcierto en las direcciones sindicales y en los partidos obreros de masas, en Occidente y ante la ofensiva ideológica de la burguesía provoca que no se hagan una serie de concesiones.

El partido Comunista Francés es el único de los grandes partidos obreros de Europa en pronunciarse resueltamente en contra de cualquier política de

austeridad, en nombre de una política anticrisis clásicamente Keynesiana. Coinciden con el partido comunista Francés la mayoría de las corrientes de izquierda social demócrata: Izquierda laborista en Gran Bretaña: CERES en Francia; Fraternalismo Operario en Portugal etc. Pero ninguna de esas corrientes resistió tanto tiempo en aprobar en los hechos en las medidas de austeridad.

Entre los que rechazan la política de austeridad algunos optan por técnicas de reactivación Keynesiana.: Aumentar el poder adquisitivo de los trabajadores, sobre todo de las capas más pobres de la población, es crear un mercado suplementario de bienes de consumo que encarrilara de nuevo el crecimiento económico, el programa común en Francia opta por estas medidas y el partido comunista Francés insistió particularmente en ello. Se olvida del fracaso del New Deal Rooseveltiano, pues esta reactivación no implica de ninguna manera una reactivación automática a gran escala de las inversiones productivas ni una absorción del desempleo.

No es posible tampoco olvidar las reacciones de la burguesía en lo que respecta al incremento de los ingresos reales de los trabajadores cuando este modifica la relación entre salarios y plusvalía global. Estas reacciones toman la forma de: fuga de capitales, huelga de inversiones, sabotaje económico, complotos financieros (y político-militar-terrorista) en contra de los “gobiernos de izquierda”.

La crisis y la reaparición, masiva del desempleo son productos orgánicos del sistema capitalista, solo pueden ser superados en el marco de este sistema mediante un deterioro brutal de las condiciones de vida y de trabajo de los trabajadores. El deber de los revolucionarios es pugnar por el cambio del régimen capitalista por la construcción de un sistema económico cualitativamente diferente, pero no debe condenarse al movimiento obrero y se debe apoyar con toda la fuerza, proponiendo fuerzas reivindicativas y las formas de organización más eficaces: Las 35-36 de trabajo, la escala móvil de salarios (su defensa o su conquista, según las condiciones de cada país) la defensa del derecho de huelga y de la libertad de negociación de salarios, la lucha por la solidaridad con los sectores más duramente afectados-trabajadores inmigrados, mujeres, jóvenes, ancianos, desempleados son los principales imperativos de la lucha esencialmente defensiva.

Es cierto que cualquier éxito en el combate defensivo no será más que un éxito frágil y provisional. Es cierto que a la larga la lógica del capital se impondrá, mientras se permanezca en el régimen capitalista, pero cualquier combate defensivo debe permanecer con una estrategia anticapitalista de conjunto que trate de propiciar por todos los medios una movilización de la clase obrera en pro de reivindicaciones transformarlas contra las causas

fundamentales del mal que le afecta. Lo contrario lleva al movimiento defensivo a una lucha economicista facialmente sofocada, al tener gran poder en el manejo de la lucha económica los patrones y el estado.

Es dentro del marco de la lucha defensiva en donde se sitúa el movimiento obrero en México en 1970 a 1978 con particularidades que lo diferencian del movimiento obrero de los países desarrollados, la diferencia del movimiento obrero mexicano con el europeo es evidente pero proviene dentro de lo mas general: del papel que los obreros desempeñaron ante el capital, si en Europa los movimientos sindicales de partidos de izquierda y de trabajadores asumieron una actitud defensiva ante el embate del capital en México se presento una lucha obrera carente de dirección por parte de los partidos de izquierda y la actitud defensiva se dio solo contra un frente capitalista, mientras otro, el trasnacional, veía en la desorganización obrera y en la sucesión de los trabajadores a la CTM una contratendencia a la caída de la cuota de ganancia. Si tenemos en cuenta que en Europa en la época de crisis no se infringe en forma total y acabada las reivindicaciones obreras, si no que además la fuerza obrera en forma general no sufre ninguna derrota importante y en Estados Unidos tampoco, se presenta una derrota total de la clase obrera, en México si se presenta y se da una derrota al movimiento obrero mas organizado e importante en aquel momento (el SNT..M). Es por eso que entre las contratendencias a la caída de la cuota de ganancia incluimos la debilidad del movimiento obrero mexicano, así este movimiento enfrenta en el periodo estudiado, una relación de fuerzas objetivas entre clases, en que los trabajadores se encuentran por un lado sujetos a la CTM y a la acción de la secretaria del trabajo por parte del estado y la iniciativa privada por otro lado, mediante el miedo al despido pro el creciente ejercito industrial de reserva, la compra de lideres, la utilización de esquirols y de todo aparato ideológico (televisión, prensa, radio, etc.) en su contra.

El estado de sucesión que los trabajadores mexicanos han sufrido a partir del inicio de la llamada etapa del “desarrollismo” presenta ante el embate de la crisis una respuesta que tuvo que enfrentarse a la renovación de la fuerza estatal para controlar el movimiento obrero, esta fuerza estatal, sin embargo, no pudo actuar de forma rápida puesto que el estado se enfrentaba a una situación si no de crisis, si de resquebrajamiento en su antiguo homogeneidad, las disputas entre los capitalistas de Monterrey y el presidente Echeverría no permitían que el estado tuviera la unidad para detener en forma rápida al movimiento obrero, se crea además al consejo coordinador empresarial, como una respuesta a Echeverría en quienes eran los mas interesados en la vía que el país tenia que servir, la CANACITRA o CANACO en el conflicto iniciativa privada- Echeverría actuó al lado de Echeverría pero sin ponerse en contra de los capitalistas de Monterrey pasando por la reconstitución de la confianza y el sano desarrollo de la economía mixta. El grupo monterrey emprendió por su

parte el duro embate contra el presidente, asustados por sus giros “comunistas y ateos” sin comprender que las políticas “populistas” (creación del infonavit, la ley del asentamiento humanos, la no concluida reforma fiscal, su política exterior etc.) no eran mas que válvulas de escape que beneficiaban a los empresarios mexicanos ante una situación de crisis económica que provocaba el malestar de las mayorías, azotadas ahora por el fenómeno de la inflación, fenómeno al cual no se estaba acostumbrado.

Por otro lado el movimiento obrero mexicano seguía y sigue soportando la división y estancamiento del movimiento producto de la CTM además de esto para 1970 el 42% de los obreros en el país están sindicalizados, con lo anterior se puede entender que el movimiento de los trabajadores debía para poder enfrentar con éxito la crisis, tener un programa el cual no existió, además que para poder ser realizado se necesitaría la participación completa y unida de los trabajadores de la CTM convertidos en agentes contrarios al movimiento obrero independiente. Mientras la crisis afectaba por igual a los trabajadores de la CTM y a los de los sindicatos independientes, la lucha obrera y de los trabajadores carecía de un plan o programa común que oponer con lo cual la lucha se torno economicista, se distingue la crisis solo en uno de sus efectos: la inflación y de esta situación se derivó que la lucha obrera se centrara por el aumento de salarios. Los aumentos de salarios por decreto, tuvieron la función de mantener la situación de conflicto dentro del marco economicista y solo dentro de este marco. Ante nuevas peticiones de aumentos salariales por parte de la CTM, la iniciativa privada se oponía y finalmente se procedía a las discusiones en cuanto seria el porcentaje en que debía aumentarse el salario, una vez establecido este aumento los fabricantes y comerciantes lo agregaban a los precios y la situación permanecía igual pero dejando en rezago la lucha de los trabajadores en espera de un nuevo aumento salarial.

La falta de un programa por parte de los trabajadores, en que se viera y entendiera el surgimiento, las causas, consecuencias y duración de la crisis, fue factor determinante en la denuncia de los trabajadores, la mas dolorosa en cuanto se dio en un periodo en que el bloque de gobierno se encontraba fraccionado , funcionando con grandes contradicciones y enfrentamientos entre el estado que veía a su manera la forma de dar concesiones a los trabajadores para que la situación y relación de clases no sufriera deterioro y una iniciativa privada empeñada en la represión al estilo 1968 y obcecada en ser parte mas importante y tener mayor presencia en las decisiones del gobierno, por otro lado el sindicalismo oficial era enfrentado y cuestionado por el sindicalismo independiente además en cierto momento se da una pugna entre Fidel Velásquez y Echeverría con lo cual el sindicalismo oficial no era tan fuerte como lo había sido durante toda la etapa del “desarrollismo”. La situación para los movimientos obreros independientes presentaba pues bastante posibilidades, si no para un cambio de estructuras sociales por lo menos si

para una victoria de los trabajadores que hubiera podido dar como resultado el fortalecimiento obrero que a su vez hubiera tenido fuerte influencia en el siguiente gobierno.

Pero las cosas se dieron a contrario, de las fuerzas antagónicas la balanza se inclino a la iniciativa privada la que percibió un poco mejor la crisis y con la creación del Consejo Coordinador empresarial obligó a Echeverría a llevar al país por los caminos que ellos deseaban desembocando en la creación de las condiciones favorables a la iniciativa privada en la elección al próximo candidato a la presidencia cuya principal preocupación durante su campaña electoral fue la de reestablecer la “confianza” perdida.

Ahora se vera en forma detenida las características salientes del movimiento obrero mejicano en el periodo 1970-1978.

2. MOVIMIENTOS OBREROS EN MEXICO 1970-1978

El movimiento popular que se desarrolla en el periodo de estudio constituye un elemento rico en el análisis pues por una parte vincula las luchas obreras los momentos particulares de la crisis y por otro lado en un sentido mas amplio se pueden hacer observaciones en cuanto a cual fue el legados de los movimientos populares y obreros en los anos que estamos viviendo y en los anos que están por venir.

Nuestra afirmación es en el sentido en que en el periodo de crisis es en donde pone en acción mecanismos económicos para detener la tendencia decreciente de la cuota de ganancia los obreros sufren en forma directa de todo este accionar económico asunto que va a influir directamente sobre la lucha de clases, agudizando las tensiones, acrecentando el conflicto y sobre todos desarrollándose tanto por parte del Estado y la iniciativa privada así como por movimientos obreros toda una gama de acciones y políticas en que los campos ganados adquieren vital importancia sobre todo en época de crisis pues es en estos periodos donde se ponen a prueba la fortaleza de unos y de otros.

Así pues no seria correcto el terminar la tesis sin estudiar la influencia de la lucha de clases en el periodo de crisis puesto que en este caso se habría hecho un estudio economicista el cual no aportaría mas elementos que el económico para comprender la situación actual del proletariado, y con esto caeríamos en posiciones erróneas e incompletas.

El movimiento obrero y su actuación en el periodo estudiado parte de la siguiente estructura respecto al empleo, según distintas publicaciones oficiales al inicio del sexenio el total de obreros en México era aproximadamente de 1

900 000 de los cuales 1 300 000 eran trabajadores industriales, esto nos indica la importancia de los trabajadores industriales en cuanto su numero pero aun mas cuando vemos que la definición de esto se da en cinco grupos principales en cuanto su peso en el empleo estos son : Manufacturas de productos alimenticios fabricación de textiles fabricación de calzado, vestir fabricación de productos metálicos y por ultimo fabricación de sustancias y productos químicos estos grupos que son los dinámicos concentran el conjunto el 52% de los obreros ocupados en la industria.

Detallando la información anterior observamos que en la rama industrial las 10 principales ocupan poco más del 25% del total de los obreros ocupados.

Estas son las siguientes : Petróleo 46, 685 obreros confección de ropa exterior excepto camisas 39, 755 elaboración de refrescos 35, 253 fabricación de de azúcar y otros productos de ingenios 32,174 Industria eléctrica 31,226 fabricación de pan y pasteles 30,973 hilado tejido y acabado de algodón 29, 142 materiales de plástico 27,483 fabricación de calzado 37, 635 por ultimo inventa, litografías y encuadernación 25, 058 en la que se refiere al empleo en cuanto a regiones las 8 entidades con mayor numero de obreros empleados Edo. De México, Distrito Federal, Nuevo León, Jalisco, Puebla, Veracruz, Guanajuato y Coahuila en cuanto a la clasificación por grado de concentración presentamos el siguiente cuadro.

Cuadro I
Empleo por grupo de personal ocupado

Grupo de personal ocupado	No. EST. Con personal remunerado	% con respecto total	Personal remunerado ocupado pro	% con respecto total
100	62,395	100	1489,284	100
Pequeñas Ind. hasta 5 per.	39,222	62.8	107,010	7.1
Mediana Ind. Menor 6-100 Per	20,512	32.55	468,561	31.46
Mediana Ind. Mayor 101-500	2,449	3.93	510,807	34.29
Grandes ind. 501 a 705	200	0.32	120,720	23.38
751 y mas	212	0.34	282,080	18.94

El anterior cuadro tiene el inconveniente de que no se encuentra una división entre obreros y empleados por lo que se recurre al total del personal

remunerado. Es bueno recordar que el total de obreros empleados en la manufacturas es de 1181 793 los que representan un 79.35% del total de personas remuneradas. Del cuadro sobresale el grupo determinado mediana industria mayor con un 34.29% de la fuerza de trabajo y un número total de 510,807 personas.

1. Movimiento del empleo y salarios

En 1971 por consecuencia de la depresión que se inicia en el país el empleo cae 2.8%. En los siguientes años hay una ligera recuperación hasta llegar en conjunto en el período 1970-74 a un aumento de 18.49% estos datos de STC parecen inflados y si tomamos en consideración el X censo industrial en donde se muestra que de 1970 a 1975 al empleo muy industrial creció en 174,508 plazas que representan un % de 11.04 este lento crecimiento nos puede indicar que el desempleo ha crecido inversamente.

A pesar de lo difícil de establecer los salarios por niveles, podemos decir que el salario promedio en 1970 era de \$1224.00 pesos aun siendo un salario mínimo no todos los trabajadores lo obtenían puesto que 127 ramas que emplean el 45% de los obreros industriales presentan para este mismo año un salario menor a 1200 personas mensuales además es bueno aclarar la gran distancia entre los salarios para las distintas ramas por ejemplo la rama de preparación de henequén presenta el salario promedio más bajo de \$322 mensuales mientras que la rama de fabricación de llantas y cámaras de hule presenta un salario de \$3668 mensuales.

Podemos decir que el país sigue una línea recta en cuanto a correspondencia entre la concentración de la industria y el salario a media que es mayor el tamaño de la planta aumenta el salario, esto se explica al crecimiento del valor agregado, hay una estrecha correspondencia entre la productividad y el salario haciendo de esta correspondencia que la variable determinante del salario sea el valor agregado.

Lo anterior en cuanto estructura salarial solo se pretende que sea una visión global junto con otros aspectos importantes como es el dinamismo de los salarios y la distribución de los ingresos y salarios su finalidad de introducir estos conceptos en el análisis es para que se comprenda en forma más amplia la parte posterior de este capítulo que es el punto dedicado a la actividad sindical.

Veamos así algo sobre el dinamismo o movimiento de los salarios durante el sexenio del presidente Echeverría.

La política salarial en el sexenio esta marcada por el crecimiento de la crisis económica, la inflación nace en estos años y continuara hasta la fecha esta empieza a manifestarse 1973 y acelera su ritmo en 1974-75-76, el estado se ve obligado a encabezar la recuperación de los salarios fuertemente golpeados por la inflación, sin embargo, esta acción de I Estado consistente en un aumento del salario real que apenas alcanza una tasa igual o menor a la de los años en que la economía mejicana se desarrollaba con cierta estabilidad.

El primer aumento salarial se dio en Septiembre de 1973 y fue del 18% al terminar este año, se fijaron los nuevos salarios mínimos que debían regir el lapso 1974 1975, así unidos estos dos aumentos se presento un crecimiento nominal del 32% a los salarios generales y 36 % los salario mínimos.

Sin embargo, el golpeo de la inflación proseguía y se vieron las autoridades obligadas a cambiar el lapso de un año la revisión de los salarios mínimos y la revisión de contratos colectivos.

El aumento salarial entre 1970 y 1974 presento nominalmente un aumento de 66.14% pero una vez ajustados con los índices de precios el; salario real solo alcanza un incremento de 8,09% y así esta tasa resulta el menor aumento histórico de incremento en el salario presentándose en 1972 y 1973 tasas respectivas de 0.9 y 0.06%.

2. A Distribución del ingreso y salarios.

A pesar de la política de incrementos salariales del régimen se puede afirmar que en el sexenio cuando los capitalistas logran apropiarse de mayor cantidad del excedente económico creado pro los trabajadores los incrementos en el volumen de la producción y el incremento en el valor superaron con mucho el aumento salarial así por ejemplo en la ramas de frutas y legumbres el incremento salarial fue de \$815 y el valor de la producción aumento en \$12,219 por obrero. La distribución del ingreso así obtenida a favor de los capitalistas no fue únicamente resultado de la inflación si no que un factor bastante importante fue el constante incremento de la productividad así en 1970 el valor de la producción mensual por obrero ocupado en esta misma rama era de 1789 toneladas en 1974 cada obrero produjo 2733 toneladas al mes, lo que significa que se dieron altísimos incrementos en la explotación de los trabajadores.

2. B Movimientos obreros y sindicales.

Partiendo de que la sindicalización en México es de aproximadamente 45.2% de los trabajadores sindicalizables podemos ver la gran importancia y fuerza del descontento en el régimen estudiado y si bien los logros no fueron muy

grandes si podemos ver la importancia que hubieran tenido estos movimientos si el grado de sindicalización fuera mas grande, lo que es de lamentar es que lejos de aumentar la sindicalización esta tiende a disminuir así a partir de 1970 y la tasa de incremento fue disminuyendo hasta acercarse al estancamiento.

En 1973 ya con la inflación galopante en plenitud la CTM organiza 4287 emplazamientos a huelga por otro lado y en ese mismo año se realizaron 6190 emplazamientos, después de estas descomunales cifras el aumento en los emplazamientos a huelgas es constante representando las siguientes tasas de incrementos; en el periodo 71-72 , 14% 72-73 , 26% y en 74-75, 26% en cuadro a las huelgas los datos son los siguientes. En el periodo 72 -73 fueron 300 en 73-74 fueron 2000 y en 74-75 fueron 600 en el periodo 1973 -1974 fueron 358 las huelgas de la industria textil y 36 de la compañías huleras por revisión de contrato colectivo.

Es bueno destacar dos momentos en la actividad obrera durante este periodo, un momento es el cuantitativo que se desata a partir de 1973 coincidiendo la actividad huelguística con la inflación y el momento cualitativo que viene de años anteriores marcados por una crisis de legitimidad del estado originado por el estado al movimiento estudiantil de 1968 por otro lado el modelo del desarrollo estabilizador presenta los primeros signos de agotamiento y la crisis empieza a manifestarse. Los hechos mas significativos de estos años de estudio se pueden resumir pues no es la intención el hacer un recorrido histórico de los principales hechos relacionados con la insurgencia obrera si no resaltar los rasgos mas importantes para que sirvan como contrapunto a lo manejado a lo largo de la tesis que son elementos que pudieran parecer meramente económicos, la articulación dialéctica entre los fundamentos económicos de la crisis en México y la lucha de clases emanada de esta se aborda aquí en una forma primaria el objeto de la presentación de los movimientos obreros en México es con la finalidad de resaltar como la debilidad de estos creo las condiciones para que se dieran una contratendencia a la caída de la cuota de ganancia.

En 1971 empieza con la amenaza de Fidel Velásquez consistente en pedir aumentos fuera de revisiones de contratos colectivos, esta política se mantendrá durante todo el sexenio.

En el mismo año el STERM encabezado por Rafael Galván Lucha contra el sindicato de Pérez Ríos para obtener la titularidad del contrato colectivo , la junta federal de conciliación y arbitraje desconoce el convenio firmado entre ambos sindicatos y dictamina a favor de Pérez Ríos. En los ferrocarriles las cosas también están divides Demetrio Valleie y Valentín Camoa encabeza cada quien sendos contingentes. En la universidad de Nuevo LQEON EL GRUPO Monterrey busca implantar una ley orgánica de acuerdo a sus

intereses lo que ocasiona una manifestación el DF QUE SE VUELVE EXTEMPORANEA POR LA RENUNCIA PRECIPITADA DEL GOBERNADOR DEL Estado esto se aprovecha para reprimir brutalmente a los manifestantes, mueren 30 y con esta acción se esfuman las infantiles ilusiones de los que veían con la liberación de los presos políticos de 1968 una apertura democrática.

Así desde 1971 se presentan las fuerzas que actuarían a lo largo del sexenio del movimiento sindical ferrocarrilero el movimiento nacional ferrocarrilero el movimiento sindical revolucionario, el frente autentico del trabajo y el frente sindical independiente.

El 14 de diciembre de 1971 las anteriores fuerzas se manifiestan unidas en la primera jornada nacional por la democracia sindical, así en 40 ciudades de la Republica los obreros campesinos y estudiantes se manifiestan para repudiar el charrísimo, les obligan al Estrado a diversificar la política paralela a la represión para intentar contener las luchas populares, el presidente Echeverría se manifiesta a lo largo del año a favor de la democracia sindical con estas afirmaciones y la represión en las marchas Fidel Velásquez lanza ataques contra los sindicatos independientes y afirma que va a luchar dentro o fuera de la constitución, ante esto el presidente contesta que las normas constitucionales deben respetarse.

Por su parte el movimiento obrero encabezado por STERM, el MSF y el FAT. Logran reunir 100 000 obreros, campesinos y estudiantes que marchan por 18 ciudades del país para el año de 1972, las organizaciones charras corresponden a la anterior acción convocando a formar la central obrera única y Fidel Velásquez amenaza con una huelga general en caso de que siguiera siendo el blanco de los ataques, en el mismo año d]se créale TNFCNAVIT como una forma de contención del descontento obrero, a pesar de esto es severamente criticado durante todo el sexenio principalmente por Fidel Velásquez quien pretende usarlo como una forma de poder.

A inicios de 1973 Velásquez se lanza en estrepitosa campaña para lograr la semana de 40 horas y poco después la CTR abandona la táctica de negociar en los contratos y pide un reforma constitucional que instituya las 40 horas de jornada semanal.

El presidente Echeverría en 1973 propone nuevamente aumentos de emergencia y el gobierno otorga aumentos cercanos al 12%, la inflación como mencionamos antes, estaba en plenitud y esto otorgo al estado y a las centrales a colocarse a la cabeza de la reivindicaciones obreras puesto que la situación era sumamente grave y amenazaba con tomar cauces que el Estado no podría controlar. Aunado a todo lo anterior se presenta una crisis política ,

en julio de 1973 durante las elecciones para diputado del PRI constata que la oposición es del 57.3% de los votos. Además por otro lado la agudización de las pugnas entre la burguesía y el Estado se acrecentan a raíz del regaño que sufre Echeverría por parte del grupo Monterrey en el entierro de Eugenio Garza Sada quien había sido asesinado. Con la situación tan grave las huelgas tienen un auge bastante fuerte presentándose las de la empresa química Potosí en la Trinidad, en industrias Monterrey Belinda en el departamento de limpia de Torreón, todas estas huelgas exigían : aumentos de salario, mejoras a las condiciones de trabajo y reinstalación de los despedidos.

Para 1974 se inicia un cambio en la política económica, el entonces secretario de hacienda y crédito publico José López Portillo anuncia la “austeridad programada” que en realidad consistía en contener el gasto publico para así frenar la inflación que en estos momentos tomaba causas ya incontrolables, el gasto se dirigió principalmente a los renglones que habían sufrido escasez como había sido el caso del petróleo y la agricultura en el mismo caso se encontraba la siderurgia y la industria eléctrica, a pesar de esta nuevo política económica, con trabajo se mantuvo el crecimiento en un 5.9% y la inflación a pesar de todo siguió su curso ascendente por lo que Fidel Velásquez se vio presionado a pedir un nuevo aumento de salario que levanto las protestas de la iniciativa privada la CANACO pidió una tregua hasta diciembre para poder sopesar los resultados de la política antiinflacionario por su parte la CANACITRA y la CONCAMIN aseguraron que un aumento salarial en esos momentos dañarían gravemente la economía del país como resultado de esto el grupo Monterrey se lanzo a un paro patronal.

Lo anterior dio mayor poder a los empresarios que pusieron en duda la capacidad del Estado para sostener la economía de país, además la petición de aumentos generales se perdió.

A finales de Noviembre se realiza un acto importante de solidaridad de los trabajadores mejicanos con la resistencia chileno participan de e RSF el movimiento nacional revolucionario, el frente autentico del trabajo y mas de 40 organizaciones sindicales a finales de 1974 es muerto Lucio Cabañas dando final al llamado partido de los pobres y a la guerrilla en el Estado de Guerrero.

En 1975 la crisis se agudiza, el PIB apenas alcanza el 4.1% con la inflación en ascenso los obreros sufren los estragos lo mismo que los capitalistas con lo cual se muestran intransigentes hacia las peticiones de aumentos salariales por su parte el Estado se repliega y su política laboral presenta serios retrocesos: Se limita a federalizar algunas ramas industriales y a aplicar sanciones a empresas que no paguen el salario mínimo pesar de las condiciones negativas para la lucha obrera es la tendencia democrática la que tiene mayor resistencia en este año, a pesar de que en este mismo año se finca su derrota.

Los hechos que llevaron a la derrota de la tendencia democrática se presentan de la siguiente forma: en enero es asesinado el líder de la sección 49 de General Electric, los Cetemistas intentan atribuir el crimen a Rafael Galván, Arturo Chaley y Arturo Carsenson, ante estas acusaciones se movilizan los electricistas de Monterrey Gómez Palacio León y Guadalajara, el SUTERM organiza su congreso y la tendencia democrática lo denuncia y organiza varias manifestaciones, la comisión de vigilancia presidida por Galván declara nula la convocatoria al congreso charro con lo que Velásquez se lanza totalmente a la ofensiva, durante el congreso que se celebra, son expulsados: Galván, Gershenson, Whaley y otros, en estos días muere Pérez Ríos y Velásquez nombra a Leonardo Rodríguez Alcaine para sucederlo, en abril la federación democrática organiza a poco más de 20 mil personas y los discursos de Galván forman la llamada "Declaración de Guadalajara" en la que reivindican su fe en la revolución mexicana y su fe en la burguesía nacionalista. Por parte del Estado la secretaria del trabajo reconoce la destitución de Galván y demás compañeros democráticos, además la comisión nacional de Electricidad aplica una política de despidos a los trabajadores combativos. Entre todas las movilizaciones que llamo la Tendencia Democrática, sobresale la del 15 de Septiembre en la CD. De México ante esta situación Rodríguez Alcaine hace convocatorias para manifestaciones en la misma hora y mismo lugar que las de la Tendencia Democrática, esto que era una abierta provocación hace que Velásquez encadena nacional de radio y televisión anuncie que: "la violencia se contrarresta con la violencia" con esto quedaba anunciada la siguiente ofensiva contra la Tendencia Democrática en la marcha de más de 150 mil personas, Galván expuso su renovada confianza en el ala progresiva del gobierno y propuso la reconstitución del Nacionalismo Revolucionario. Así a nuestro parecer es en este punto donde se empezó a fincar la posterior derrota del movimiento democrático que tuvo demasiada confianza en el Gobierno.

En 1975 el movimiento ferrocarrilero tuvo notable acción y participación en el movimiento obrero: el movimiento sindical el comité Por defensa del salario, INTEGRAN LA COALICION DE LOS FERROCARRILEROS EN DEFENSA de los derechos democráticos y contractuales se emprenden varias luchas de carácter particular y se logran aglutinar fuertes contingentes en la movilizaciones dándose la principal protesta por la adscripción al IMMS que venía sustituir al servicio médico especial de los ferrocarrileros a la vez se aprovecha la lucha para ir en contra de los despidos.

Finalmente en este año aparecen tres huelgas importantes estas son: Las con movilización de sus obreros que sucumbe por falta de fondos para el sostenimiento de la huelga, la huelga del SNAUNAH y la de Daramil, en el caso de la huelga universitaria al final se logra una victoria que se expresa en el

reconocimiento de la negociación bilateral en Daramil, la huelga es reprimida por policías armados.

1976 no es la excepción en cuanto efervescencia obrera, el año se inicia con la huelga de los trabajadores de la sección 67 del sindicato de trabajadores, mineros metalúrgicos y similares de la República mejicana (mas de 4500 trabajadores) que estallan una huelga por el reconocimiento a las violaciones al contrato colectivo realizadas por la Fundidora Monterrey, a su vez los trabajadores de Trailmobile realizan una huelga por el pago de salarios mínimas profesionales.

En cuanto al movimiento militar se realiza una brutal represión contra el campamento 2 de Octubre que es incendiado, con la muerte de 2 niños a los pocos días 600 policías, agentes, granaderos y halcones golpean a los habitantes y asesinan a dos colonos, siguiendo con la represión a grupos populares de las colonias San Ángel Francisco Villa y granja sanitaria de Monterrey las cuales son reprimidas con la misma brutalidad por policías y granaderos mueren 6 colonos ante la balacera desatada.

Con la crisis actuando sobre la economía del país los despidos empiezan a tomar un carácter serio, así las maquiladoras del norte del país despiden a mas de 25 mil trabajadores, en la industria automotriz volkswagen disminuye su personal y aumenta la intensidad del trabajo en una clara puesta en acción de las contratendencias a la caída de la cuota de ganancia lo anterior propicia a que se ponga en evidencia a la dirección sindical y a su asesor jurídico Juan Ortega Arenas ante el descontento de los trabajadores los dirigentes se ven obligados a encabezar las reivindicaciones laborales.

La ofensiva contra la tendencia democrática se afirma en 1976 con la misma arma empleada el año anterior : mientras la Tendencia Democrática realizaba un mitin en el monumento a la Revolución, en febrero, por otro lado en el Zócalo los charros del SUTEM apoyados por Muñoz Ledo realizan otro mitin, los charros continúan su ofensiva ante diversos pero fallidos intentos por parte de la Tendencia Democrática, hasta que se llega a la ultima resolución, este es el emplazamiento a huelga para el 30 de junio de 1976, la Tendencia recibe el apoyo de diversos organismos y el 16 de junio después del aplazamiento acordado, se pretende estallar la huelga pero horas antes los centros de trabajo son rodeados por el ejercito y pistoleros se da así el golpe final a la tendencia domocrática y se demuestra que la demagogia gubernamental fue efectivamente demagogia, pues en realidad el Estado apoya a los charros cuando los movimientos tienden a tomar formas independientes.

Los electricistas deciden abandonar el trabajo y organizan una marcha a la que solamente asisten 20 mil personas, los charros por su parte escenifican una provocación en Puebla donde muere un policía, se acusa como de costumbre a Gálvan del asesinato, posteriormente durante las negociaciones con Ojeda Pullada y Arsenio Farrel los dirigentes de las secciones de Puebla y Jalisco firman un documento en el que doblan las manos y vuelven al trabajo, además reconocen la dirección de Rodríguez Alcaine, así esto puso punto final a la tendencia democrática que poco después sufrió además la adscripción de las secciones nucleares al STERM al apartado B del artículo 123.

El golpe final a los electricistas será dado por López Portillo con la represión a la concentración efectuada en 1977 en los Pinos.

3. Comentarios.

Ante la aguda depresión que se dio en la economía mexicana en el periodo estudiado el movimiento obrero cobró gran impulso lo que no es de extrañar en una economía capitalista en crisis, en general las huelgas buscaron reivindicaciones salariales para luchar contra la inflación pero en el periodo 1970- 1977 la lucha obrera y popular ganó en participación sin embargo, no se puede afirmar que se haya ganado en la toma de consciencia, en cuanto resultados es imposible hablar de triunfos, y esto es lo grave sobre todo cuando el movimiento mas fuerte que era el de la Tendencia Democrática es derrotado en toda la línea sentando además el precedente de la intervención armada y la aplicación del apartado o el artículo 183 para evitar las huelgas.

El porque del fracaso de los movimientos obreros y populares durante estos siete años, obedecen en mi punto de vista a dos grandes y diferenciados aspectos, el primero resulta del movimiento, y constitución de la lucha de clases en México, el segundo corresponde como ya se ha apuntado, a la falta de un programa común de acción y a la carencia de articulación entre los movimientos obreros y populares con los partidos de izquierda.

IMPLICACIONES DEL CRÉDITO DEL FMI A MÉXICO.

México obtuvo al nacimiento por un total de 857 125 000 DEG el crédito mas alto dado a un país en desarrollo. El crédito se descompone de la siguiente forma 134 125 000 DEG (38025 de la cuota) correspondiente al primer trato de crédito, 518 millones (140% de la cuota al amparo del servicio ampliado y 185 millones de DEG (50% la cuota) por concepto de servicio de financiamiento compensatorio.

Dado que la cuota actual de México en el PRI es de 570 millones de DEG estos montos representan el 224.25% de la misma, sin embargo, ha este total habría que añadirle 98.5 millones de DEG (25%) de la cuota que corresponde al tramo oro, el primero en ser girado por definición dado que el tramo oro forma parte de la reserva monetaria internacional(dentro de las posiciones de reserva en el FMI el giro correspondiente fue computado como una disminución en los mismos y no como un crédito justamente, aparte de este crédito México hizo uso de líneas de crédito adquiridas al sistema de reserva Federal y la Tesorería de Estados Unidos por 600 millones de dólares, monto que se liquidara con el financiamiento del NI. Normalmente los créditos del organismo se ven acompañados por préstamos privados y gubernamentales de Estados Unidos. Dada la importancia del primer tramo de crédito el país se ve sujeto a la firma de una carta de intención existe la sujeción a un programa de ajustes estructurales de balanza de pagos y la vigilancia constante y estrecha por parte de las misiones de consulta del FMI, el desembolso es semestral durante tres años y esta condicionado a que se vayan cumpliendo los objetivos de la carta de intención.

El giro sobre el FMI comprometió grandemente la economía política del país al someterse aun programa de estabilización de tres años que no solo afecta a la balanza de pagos sino a la política fiscal donde la reducción del déficit presupuestarios aparece crucial, a la política crediticia donde se reduce el crédito para controlar la inflación a la política salarial en donde se basa todo programa de México paradójicamente el endeudamiento externo que se limita a 3000 millones de dólares de nuevos créditos durante 1997.

“En términos generales y con parecidas experiencias en otros países de Ibero América se ha visto que por lo general el equilibrio buscado en la balanza de pagos y la contención de la inflación ha sido un freno para el crecimiento económico. En lo político el FMI ha demostrado una fuerte reticencia a gobiernos populistas, nacionalista o “progresistas” en lo social el FMI se inclina por el capital en detrimento del salario haciendo con sus políticas (no se entiende primer párrafo pág. 170)

Una de las políticas del FMI es bajar el déficit presupuestal del gobierno cosa que en medicina tiene gran importancia sobre todo para mantener las bajas tasas de crecimiento dadas por la caída de la inversión privada en el sexenio pasado. Cabe preguntar en que proporción será reducido el gasto publico y si la reducción se hará detrimento de la inversión publica y los programas de desarrollo bien detrimento del gasto corriente cerrando plazas en el sector publico no se ha anunciado – en ambos casos se efectuaría con restricción al salario y aumentando el desempleo, es probable que sea reducido el peso del sector paraestatal en la economía dando así paso abierto y garantizando a la inversión privada nacional y extranjera.

Tal parece que lo anterior es cierto cuando vemos que en las más recientes informaciones se dice que los bancos internacionales son más beneficiados cuando el FMI pone condiciones duras. Aunque el dinero que presta el fondo es considerado como un préstamo de gobierno a gobierno unas veces que esta en manos del país deudor puede ser usado para ser pagos a los bancos aprobados a los que les debe. El FMI obtuvo su nueva y elevada influencia principalmente a raíz de dos acontecimientos, el primero fue la fuerte elevación de los precios del petróleo a partir de 1974, la cual aumento los países que tiene déficit y que dependen de préstamos que les puede hacer el FMI para que no caigan en banca rota, otra son los recientes trastornos monetarios y la necesidad de que instituciones internacionales como FMI usen la influencia que tiene para corregir esas situaciones o por lo menos para tratar de que se deteriore todavía más.

Mientras tanto economistas y políticos de todo el mundo se preguntan si vale la pena estar pagando el alto, altísimo – precio que se esta pagando para que FMI se digne a ayudar a países en apuros económicos lo anterior es importante en cuanto se ve que la oligarquía privada financiera es la más beneficiada con las duras normas del FMI es por demás decir o recordar los estrechos vínculos entre los grandes monopolios instituciones de crédito privadas.

Otra aparte contradicción del FMI es que en la drástica reducción del crédito da lugar en buena parte a una caída de la producción industrial (en el primer semestre de 1977 entre el dos y cuatro), así mismo el margen de ganancia de las empresas a disminuido al pasar del 7.8 del valor de las ventas en 1975 al 55% en 1977. Si como se menciona anteriormente el fin básico del FMI es el favorecimiento del capital es bueno preguntarse cual capital, en el caso chileno la reducción de salarios reales llevo a tal reducción del mercado que las pequeñas y medianas industrias quebraron resultando favorecidas las empresas transnacionales que se dedican a extraer los recursos naturales y que se aprovechan de la mano de obra barata para reexportar sus productos. que perspectiva restan a México cuando se replantee su política comercial externa, cuando el FMI impone con liberalismo trasnochado que no opera ni siquiera en la principales potencias cuando se advierte un viaje en materia de actitud hacia la inversión extranjera, un cambio nacionalizado de la economía que cuente cada vez menos una nueva etapa de desarrollo capitalista tal vez al estilo brasileño donde los sindicatos independientes queden aplastados todo ello para tener una balanza de pagos equilibrada y una inflación controlada. “El FMI exige demasiado” El desarrollo de México no es independiente es un desarrollo capitalista inserto en estrecha relación de dependencia con el imperio, y el

imperio (no se entiende párrafo 2 un renglón pág.171) el mas desapercibido ara su propia reproducción. El FMI adquiere nuevos bríos y el desequilibrio financiero es tal, uno a uno los países entre ellos México van recorriendo a el. Con su déficit crónico y sus deudas crecientes van quedando abrazados. No se trata de parar las deudas pues estas nunca se paran, se trata de aLgo más que uno de los mexicanos ira sintiendo en los próximos tres años.