

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO



FACULTAD DE ECONOMÍA

ECONOMÍA POLÍTICA II

KARL MARX "EL CAPITAL" CAPITULO XI

CASTILLO ROBLES EDUARDO
CRUZ POSADAS MIGUEL ANGEL
JIMENEZ LUQUIN RODOLFO
MANUEL

- Hipótesis:

La suma de las partes (capital variable) es mayor que los elementos que la componen (cada obrero asalariado).

- Objetivos.

General: Mostrar a la cooperación como instrumento potenciador de la producción.

Particular: Demostrar que la cooperación aumenta la proporción entre el plusvalor y el capital total adelantado.

Emplear a un número de obreros relativamente grande al mismo tiempo, en el mismo espacio, para la producción del mismo tipo de mercancías y bajo el mando del mismo capitalista es el punto de partida de este modo de producción.

La entrada del capitalismo “primitivo” fue solo una variación cuantitativa, ya que solo se juntaba a cierto número de artesanos en un taller amplio para crear valor apropiado por un capitalista. Pero todo cambio de carácter cuantitativo llevará a un cambio de manera cualitativa.

En el capítulo IX de “El Capital” se explica que la masa de plusvalor es la cantidad de plusvalor que aporta cada obrero multiplicada por el número de obreros, lo cual no altera la tasa de plusvalor. Suponiendo que una jornada de trabajo genera \$100.00 de plusvalor, el emplear a 8 trabajadores nos da $8 \times \$100.00$, expresando que la producción de dichos trabajadores aislados será la misma que si estuviesen trabajando juntos.

Basados en que el trabajo tiene cualidades sociales medias, la masa de plusvalor es el promedio de muchos trabajos, los cuales divergen en mayor o en menor cantidad de la media. Estas divergencias desaparecen en el promedio.

Así: 8 trabajadores empleados 8hrs darán 64hrs. de trabajo al capitalista; cada trabajador labora una parte alícuota de las 64hrs, $1/8$. En cambio, los mismos 8 trabajadores laborando en 4 grupos de 2 para 4 diferentes capitalistas producirán 4 distintas masas de plusvalor. Una menor capacidad de trabajo individual no es tomada como fuera media de trabajo y por tanto se venderá debajo del valor medio, marcando así en la producción un mínimo de eficiencia laboral que es distinto a la media.

La ley de valorización se lleva a cabo cuando se pone en movimiento el trabajo medio, llevando así a un cambio de carácter cualitativo en la producción capitalista. Así mayor número de obreros empleados transforman las condiciones objetivas del proceso de trabajo. El valor que transfieren los

medios de producción a la mercancía final al consumirse colectivamente se reduce al distribuirse entre una masa mayor de productos y por tanto disminuye el costo del capital constante. Este fenómeno abarata las mercancías y modifica la proporción entre el plusvalor y el capital total adelantado.

$$\frac{\text{PLUSVALOR}}{\text{CAPITAL ADELANTADO}} * 100$$

Ahora respecto al capital constante, el acondicionamiento de lugares de trabajo individuales para los 8 trabajadores requieren más inversión que un espacio más amplio en el que laboren juntos.

La productividad individual no se modifica, solo la colectiva, se le denomina COOPERACIÓN al trabajo planificado de muchos obreros en el mismo lugar y con el mismo equipo.

La suma mecánica de los trabajos individuales difiere de la cooperación en que el primero no podría lograr el efecto del trabajo colectivo o lo haría en lapsos mucho mayores de tiempo.

El trabajo que desempeñan cada uno de los trabajadores, es ejecutado de manera simultánea y al parecer igual o similar. Sin embargo el trabajo individual representa una fase diversa del proceso e trabajo, en la cual el objeto de trabajo recorre el proceso productivo de una manera mucho más rápida de lo que se podría lograr con un solo trabajador.

A esta cooperación le podemos denominar “obrero colectivo”; que sería la suma total de los trabajadores por lo tanto de la fuerza de trabajo. A la vez que el obrero colectivo tiene la característica de producir simultáneamente diversas partes del producto, y de conjuntar las jornadas laborales de cada una de sus partes (asalariados); tenemos por consecuencia que la concertación del producto será mucho más rápida, pero por efecto se reducirá el tiempo de trabajo necesario para la producción del producto total.

Entre tanto, la cooperación permite extender el ámbito espacial del trabajo; ésto no es más que la aglomeración de gran variedad de trabajadores. Y por otra parte nos da la posibilidad de restringir en lo espacial el territorio en el que la producción se desarrolla; estos elementos de la cooperación permiten que se economicen gastos varios (faux frais).

Mientras tanto, podemos decir que la jornada laboral combinada produce una masa mayor de valores de uso y, por tanto reduce el tiempo de trabajo necesario para la producción de dicho valor.

La fuerza productiva en la cooperación es una fuerza productiva aumentada, la cual a su vez es fuerza productiva específica de la jornada laboral combinada, que resulta en fuerza productiva social del trabajo o fuerza productiva del trabajo social; todo esto determinado en principio por el trabajo individual medio social.

La cooperación es el resultado de el agrupamiento de los elementos productivos al mando de un capitalista, el cual actúa como director que solo se limita a ser espectador del proceso productivo.

La formación de un capitalista tiene origen cuando los demás obreros reproducen los medios de subsistencia del capitalista sin que este tenga en si un trabajo manual. El capitalista condecora a un reducido número de obreros con una categoría especial., la cual consiste en dirigir y ser autoridad hacia los demás obreros. Estos obreros de categoría especial solo actúan en nombre y a favor del capital.

La cooperación tiene lugar en el proceso de trabajo, ya que es aquí donde el obrero ya ha vendido su fuerza de trabajo y queda a merced de las órdenes del capitalista.

En la cooperación todas las relaciones que sostienen los obreros son las únicas que están dadas por el capital, anulando así toda relación entre los obreros mismos.

El capitalista al inducir un sistema de cooperación hace que la fuerza productiva de los obreros se potencialice y se convierta en fuerza productiva social, la cual no es retribuida a los obreros ya que solo se contempla el trabajo individual para su remuneración.

CONCLUSIÓN:

La cooperación es una forma histórica que viene inherente al capital y aumenta los beneficios de éste, aumenta la capacidad productiva, reduce los costos y aumenta la tasa de explotación, incrementando a la vez la tasa de explotación.

El trabajo social (cooperación) no se determina como la suma de sus partes, sino como la potencialización de la fuerza productiva colectiva del capital variable a partir de su trabajo individual.

- La hipótesis es demostrada ya que el trabajo social, es decir, la cooperación genera una mayor cantidad de valor que la producción aislada de cada uno de los obreros, además de que reduce los costos y aumenta la tasa de explotación.